



# 中信重机: 创新与开放 推动国企供给侧结构性改革

中信重机二十年来通过持续的供给侧结构性改革,从激活内部活力入手,参与国际市场竞争,积极进行海外布局,使得公司具有集技术创新、核心制造和工程总包——远程服务的综合竞争优势,成为新常态发展阶段国有企业在供给侧结构性改革中"浴火重生"的典型案例。

#### 文=时 杰

供给侧结构性改革是我国当前经济发 展战略,在国际化背景下,影响国企供给 侧结构性改革的三大因素是:全球化进

新阶段国有企业供给侧结构性改革中国工业化进程新阶段:中国制造2025与互联网+国际产业分工新变化:新产业、新业态与新经济国际市场失灵与重构:国际金融与国际贸易环境变化

程、国际产业分工和中国工业化进程。这些因素与国企改革关系如左下图所示。

国企如何实现产业链与价值链协调 发展,抓住国际产业分工格局变化的新机 遇,创新机制激发内外活力,实现供给侧 结构性改革?中信重型机械股份有限公司 (以下简称"中信重机")的经验或许值 得借鉴。

中信重机二十年来通过持续的供给侧结构性改革,从激活内部活力入手,建立了精简、高效的企业运作体系;参与国际市场竞争,着力向研发和服务两个环节延

48

伸产业链,实施具有世界先进水平的"新 重机"工程,形成了全新的制造、工艺体 系,形成了"天平型"价值链模型,提升 了技术水平和价值链。推进"大营销、大 市场、大客户、大服务"战略,积极进行 海外布局,构成覆盖全球的国际市场营销 体系和服务网络,使得公司具有集技术创 新、核心制造和工程总包—远程服务的综 合竞争优势。成为新常态发展阶段国有企 业在供给侧结构性改革中"浴火重生"的 典型案例。中信重机二十多年以来"供给 侧改革激发内部活力-国际化激发竞争活 力-产业链与价值链协调高端发展-占领 未来国际产业制高点-创新发展激发内部 活力-新一轮供给侧改革"良性循环改革 发展模式如下图所示。

具体而言, 这些经验包括:



## 以壮士断腕的勇气推进国企内部结构性改革,以资本结构和用人制度 改革为抓手,激发内部活力

中信重机前身是洛阳矿山机械厂(以下简称"洛矿"),是一五期间我国"一百五十六项"中的一项,为中国的工业化进程立下了汗马功劳。为国家培养了一大批人才,纪登奎曾任第一任厂长,焦裕禄曾在这里成长,习仲勋曾经在这里度过艰难岁月。

随着中国工业发展慢慢融入全球化和市场化进程,原有的计划经济管理模式逐步显露出其中的弊端,20世纪80年代改革开放初期,机械工业部成为最早改革集中管理体制的部委,其下属62家企业于1985年5月全部下放地方。洛矿成为省管企业,但仍没有脱离政府体系,最大的改变是国家资产转换成了投资,流动资金变为"拨改贷",国家指令计划订单和统配生产资料大幅度缩减,财务由国家兜底变成了自负盈亏。洛矿和所有国企一样,不仅在计划经济到市场经济的转型中遇到重重困难,在进入国际市场竞争中更是遇到了体制性障碍。

进入九十年代以后,洛矿进行了第一次"供给侧改革":减员增效,做加减法。加,就是在国家机构改革背景下,自己寻找"婆婆",寻找市场。减法,就是

May, 2016 / MODERN SOE RESEARCH 现代国在研究

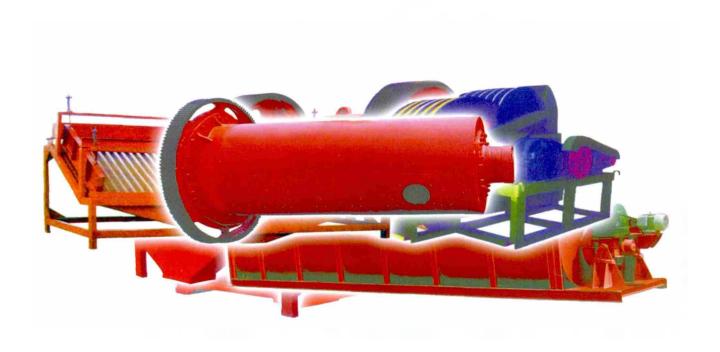


削减冗余职工,实现用工自由化,发挥价格机制作用。几经周折,洛矿于 1993 年底经过财政部审批并入中信集团,更名为中信重型机械公司,后改制成为中信重工机械股份有限公司。这是一次跨行业、跨地区、跨主管部门的资本流动。

洛矿进入中信,是基于政府推动的市场化资产配置举措,但受制于国内发展环境,变身后的中信重工并没必然会"浴火重生":由于原洛矿在国家各部门的户头被撤销,与政府之间的"脐带"被切断,导致技改投资、下岗分流、减员增效、"债转股"等一系列当时国家对国企的扶

持政策难以实施。企业遇到了前所未有的 困难,使中信重工陷入资不抵债、濒临破 产的境地,一度被国家经贸委确定为重点 脱困企业。

中信重工的第一次供给侧改革首先从 内部减法做起:首先是打破用工制度,推 行定编定员、下岗分流工作改革,缓解了 沉重的冗员压力;二是打破除"终身制" 和"铁饭碗",实行全员聘用制,理顺劳 动用工关系,调整人员结构,建立起职工 能进能出、干部能上能下、工资能升能降 的人事管理和薪酬激励机制;三是在国家 政策支持下实施债转股,减轻债务负担, 改善资产结构,推进投资主体多元化。



現代国企研究 MODERN SOE RESEARCH / May, 2016

### 在激活内部活力基础上,主动融入 国际化进程,在国际竞争中提升竞 争力,向发达国家要技术和人才, 向世界要市场

中信重工是定制化生产,单件小批量 经营形式, 热加工定位是大型化、重型 化、定制化铸锻件。经过九十年代以"减 员增效"为标志的改革之后,"减员" 为中信重工化解一时之难,但"增效"这 篇文章还需要在国际市场做,向发达国家 要技术和人才,向世界要市场。在国家战 略的引领下,中信重工从为别人打工、贴 牌生产,到建立海外研发生产基地,再到 优化整合国际优势资源,深耕细作10余 年,逐步从产品国际化、组织国际化走向 要素国际化,全球的营销、研发、生产、 服务网络基本形成,不断在更高的水平上 布局国际市场, 自主品牌技术、产品直面 国际终端客户,成为全球最具竞争力的矿 山重型装备供应商和服务商。

中信重工走上国际化道路仅仅不足 10年时间,但10年的跨越是别人上百年 所走过的路:基本完成了国际化布局;拥 有了海外研发基地、营销服务中心、海外 工厂;扩大了国际市场份额,树立了品牌 形象;建立了国际化管控体系;尤其是他 们培养和聚集了一支国际化人才团队。

中信重工作为中国工业的国家队,国

家队更应定位高端,迎难而上,将国际市 场定位于欧美、澳洲、南美、南非、俄罗 斯、印度等高端市场和新兴市场,全资收 购西班牙 GANDARA公司,组建了中信 重工澳大利亚公司、南非公司、巴西公 司、智利公司和印度、俄罗斯办事处,海 外业务的营销、研发、生产和服务四大功 能基本形成,技术与营销、营销与服务、 总部与海外公司深度融合, 使自主品牌技 术和产品直面国际终端客户。球磨机、自 磨机、半自磨机、高压辊磨机、旋回破碎 机、圆锥破碎机、立式搅拌磨、半移动式 破碎站、井下提升装备等"九大"装备齐 头并进,中信重工成功实现了对矿业领域 核心产品的全覆盖。全球独具的矿山装备 成套优势,全球最先进的选矿工艺技术, 矿山重型装备国家重点实验室,世界一流 的矿山装备制造平台,可提供从物料试 验、方案选型、设计研发到产品制造等一 系列项目解决方案和全流程服务,中信重 工在世界矿山装备制造行业形成了独具特 色的竞争优势。

### 国际化竞争倒逼实现服务化生产和 生产服务化,补全产业链,提升价 值链,走服务业引领制造业融合发 展道路

以包括技术研发、制造和市场为标志



的产业链完整是实现国际竞争中价值链高 端的基础。但在改革初期,技术创新能 力不足导致中信重工仍然处于竞争劣势 地位。中信重工曾与美国一家知名企业合 作制造过一台大型矿用磨机,合作方式 为 OEM,从设计、人员培训到质量监理 全部由美国公司完成,中信重工的制造量 占整个磨机系统总量的70%,但获取的收 益却仅占15%。重构产业链, 走全产业链 发展之路是中信重工不二选择。中信重工 增强技术创新的驱动力, 拉伸"微笑曲 线"的两端,形成了具有产业链与价值链 合一的中信重工特色的"天平型"价值链 模型。"天平型"价值链的两端分别是技 术和市场,中间的支撑是核心制造。技术 创新能力越强,对市场的引领作用越大则 权重越大; 而营销、服务能力越强, 将对 技术研发提出更高的要求,以此不断寻求 动态平衡;居于中间支撑的核心制造决定 了天平的承重力,核心制造能力越强,整 个天平的承重力就越大。"天平型"既区 别于"橄榄型",也有别于"哑铃型", 更加注重发展综合优势,形成整体的核心 竞争力,全产业链上三个环节互相促进, 不断寻求动态平衡,而核心制造是肩扛两 头、力撑千钧支点, 使高端制造资源得以 释放和提升。

补齐产业链就是补短板,中信重工 重点加大研发和服务两个环节投入。 从2005年起,公司每年将销售收入的5%-7%投入研发,建立了工程技术、产品技术、工艺技术三位一体的研发中心,并在澳大利亚建立了矿山机械研发基地;建设完成四大类27个实验室,其中矿山重型装备实验室是我国矿山领域首个国家重点实验室;建立了数字模拟实验平台、国际标准技术平台和4CP、ERP信息化平台;打造了一支包括53名外籍专家在内的高素质的创新团队。公司成为国家级创新型企业,形成了年产千万吨级超深矿建井提升装备等20余项核心技术,拥有自主知识产权的产品占到了95%。

在拥有核心技术后,争取高端客户就有了基础。"以高端技术支撑高端产品,以高端产品服务高端客户,以高端客户赢取高端市场。"先后与国内13大煤炭基地、10大钢铁集团、8大有色企业、12大水泥生产商等建立了长期战略合作关系,并与世界三大矿业巨头、五大水泥集团和铜、金、铝三大有色巨头建立了长期供货关系。中信重工构建远程监控、远程诊断、远程服务三位一体的客户服务中心,建立了北美、南美、南非、欧洲、澳洲全球服务网络,为客户提供产品全生命周期管理。

中信重工已发展成为既掌握核心技术 又有核心制造优势的企业,能够掌控生产 工期和完善的质量控制体系,因此拥有了

52

现代国企研究 MODERN SOE RESEARCH / May, 2016

不可替代的竞争优势。以大型矿山成套技术装备为例,目前中信重工拥有20多种破、磨、选工艺型谱全系列,包括工艺试验、工艺选型、工程设计、产品设计、主机制造、成套供货、工程总包等全球化服务,在全球范围内很难再找出第二家企业。

中信重工依托工艺、主机和品牌优势,向客户提供包括工程设计、核心制造、工程总承包、项目融资服务于一体的完整解决方案,即"核心制造+成套服务",实现了现代服务业与传统制造业融合的商业模式转型,2013年以来成套订货占新增订单比例达到60%。公司以全球化布局参与高端市场竞争,包括研发、制造、质量、服务在内,公司的国际化经营水平有了较大提升,2013年以来出口产品占订单总量比例达到50%。成为世界最大的矿业和水泥装备供应商与工程总包

服务商。得益于先人一步的战略转型,在 全球经济增速放缓,市场需求大幅回落, 全行业效益严重下滑的情况下,中信重工 经受住了市场的冲击,利润等主要经营指 标保持行业领先。

产业链的补链推动价值链的重构,是 当前我国国有企业供给侧结构性改革的方 向之一。中信重工由生产型企业转变为研 发型企业的成功实践对国有企业改革有重 要的借鉴意义。

#### 抓住国际产业分工格局变化机 遇,落实"互联网+"和中国制造 2025战略,占领未来产业发展的 制高点

在后金融危机时代,国际产业分工格局正在发生变化,技术、贸易规则和金融环境都面临重构。世界各国正在进行抢占科技制高点的竞赛,进入创新发展和产业振兴时代。技术创新是关键点。谁能在科技创新方面占据优势,谁就能够掌握未来发展的主动权。这是国有企业贯彻"互联网+"和"中国制造2025"战略,实现供给侧结构性改革——从制造型企业向高新技术企业转型的意义之所在。

基于对全球化中产业格局、贸易格 局和金融格局趋势的研究与分析,中信 重工在转型中始终坚持技术先导战略。中



May, 2016 / MODERN SOE RESEARCH 现代国企研究



信重工智能产业项目就是捕捉到未来产业发展新方向——"绿色产业"。持续布局机器人运动关节控制、矿山工业机器人,建立中国井下矿山和露天矿山的综合智能控制系统,携手国内外客户开启"无人矿山"和"智慧矿山"新征程,推动相关产业绿色发展。

中信重工研制的重型磨机换衬板智能 机器人,未来将实现磨机衬板更换的无人 化,在提高衬板的更换效率和整个工厂的 自动化水平的同时, 大幅降低人员工作伤 害的可能性。中信重工敏锐捕捉新一轮科 技革命和产业变革与我国加快转变经济发 展方式形成历史性交汇的重要机遇,积 极践行"中国制造2025"国家战略,站 位高端, 创新驱动, 在做优做强主业的同 时,加快融入现代技术和新的工业浪潮, 打造离散型生产组织的4.0版,建立基于 虚拟化应用的私有云平台,构建现代化的 生产指挥和客户服务体系, 跨界发展低 速、重载、大功率工业专用变频产业,通 过资本重组高起点进军机器人领域,形成 了难以复制的复合竞争优势,即中信重工 "核心制造+变频传动+智能控制+成套服 务"的新型商业模式,推动企业成功实现 了向高新技术企业、成套服务商、国际化 企业的战略转型。

面对"一带一路"战略实施的历史机 遇,中信重工充分利用在走出去过程中积 累的资源和优势,与国内外产业巨头和沿线国家、地区实现共赢。其一,准确把握国家"一带一路"建设战略意图,快速找准市场定位,加强顶层设计与企业发展有效结合。其二,依托公司大客户服务、用户服务和备件服务三位一体的服务体系及互联网思维,以及巴西、澳大利亚等六大备件服务中心,为客户提供包括安装、调试、运行、备件、改造升级等全生命周期管理和一体化技术服务。第三,依托中信集团的强大后盾,为客户提供包括国内买方信贷、出口买方信贷、供应链金融、融资租赁、信托等多种融资服务的金融服务。中信重工在以国际产能合作为抓手,



54

推动"中国制造"向"中国智造"转型,从产业、贸易和资本三个角度深度融入世界经济体系。

#### 继承精神财富,发挥内部活力,鼓 励机制创新,实现大众创业、万众 创新

随着时代的变迁,创业时代"焦裕禄 精神"在新形势下,演化成为今天的"双 创"机制,这也是中信重工转型发展的 需要。中信重工用创新激励机制和组织 形态,推动实施三个战略转型——从制造 型企业向高新技术企业转型,从主机供应 商向成套服务商转型,从本土化向国际化 企业转型,战略基础是全体员工创新推动 战略转型。在国企内部开展"双创",即 技术"创客群',形成三个层面的双创体 系:高技术的创新团队;国际化的创新团 队;工人创客群。三位一体,高低搭配。 创新团队是设计、工艺和机床集合在一 起,然后共同对高难度的工件和产品进行 编程、优化和完善, 攻克技术难关。各个 工种,从冶炼、铸造锻造、热处理到冷加 工,全有技术顶尖人才带领的创新团队。 一是有组织,建立以大工匠、首席员工为 首的创新团队;二是有场地,我们有创新 工作室; 三是有经费; 四是有课题; 五是 有激励。最高等级的工人创客即大工匠,

代表了公司的最高技术水准,每个月的技术津贴是5000元。创客工作室设在每个车间,中信重工22个创客群有500个工人参与,带动了4000多名生产工人岗位成长成才。"金蓝领"工程的实施,物质奖励与精神激励相结合,打通了员工上升通道,成为广大员工努力的目标。2014年,公司设立的5个大工匠工作站成果突出,开展专项策划149次,完成课题攻关项目46个,实现降本增效价值1285万元。

中信重工还组建了18个高技术创新 团队,形成了30余项处于世界领先和国 内领先的核心技术。中信重工的双创活动 主要是围绕国家重大技术装备,围绕中国 装备"走出去",围绕振兴中国装备制造 业。创新机制中尤其改革了企业的分配模 式。在全国产业工人的薪酬总体偏低的背 景下,中信重工不断通过创新机制体制, 提高高、精、尖技术和技能人才的劳动报 酬。创出成果、效益、品牌, 也要创新机 制和分配模式,走活"双创"这步棋。工 人创客群、科研人员创客群,以及向社会 招募的创客群,通过"互联网+"发展起 来, 让中国的装备走向世界, 提升核心竞 争力和品牌。在大企业、在重大装备企业 搞双创,发展大众创业、万众创新,发展 创客群的经验为国企改革激发职工积极性 开创了新路。 1

May, 2016 / MODERN SOE RESEARCH 现代国企研究